



Игорь СТЕПАНЕНКО: «При эксплуатации шлангов важно выполнять инструкции и использовать оборудование проверенных поставщиков»

С каждым годом требования к обеспечению безопасности при операциях с топливом на воде все более ужесточаются, а ответственность за загрязнение акватории возрастает. Это стимулирует участников рынка искать поставщиков надежного шлангового оборудования, так как именно шланги являются одним из слабых мест бункеровочного процесса.

«Инфотек Флекс» —
ведущий поставщик
бункеровочных
шлангов

Одновременно в России все больше появляется иностранной продукции — от дешевой китайской до дорогой западной. О ситуации на рынке шлангов и его перспективах «Портовому сервису» рассказывает генеральный директор крупнейшей на российском рынке компании-поставщика шлангового оборудования ООО «Инфотек Флекс» Игорь Степаненко.

– Игорь Николаевич, что представляет собой российский рынок шлангового оборудования и каково место вашей

компании на нем? Отразился ли на вашей деятельности мировой финансовый кризис?

– Экономический кризис увел с рынка многие компании, в связи с чем конкуренция несколько снизилась. Нам же удалось остаться на рынке и даже увеличить объемы продаж, прежде всего за счет того, что мы были готовы к кризису с финансовой и организационной точки зрения, помогло и наличие складских площадей.

В 2010 году мы увеличили объемы продаж в 1,5 раза в сравнении с 2009 годом и

в 2 раза в сравнении с 2008 годом. Помимо бункеровочных шлангов, мы также поставляем быстроразъемные сухие соединения Mann Tek, используемые, в частности, для быстрого соединения бункеровочных шлангов, промышленные, композитные шланги, а также полиуретановые и резиновые шланги для создания шланголиний. В планах компании — выход в новые сегменты, в частности на рынок поставок продукции, используемой в судостроении.

Если говорить конкретно о рынке бункеровочных шлангов, то наша доля на нем в целом по России достигает 60%. В Санкт-Петербурге у нас примерно 70% рынка, в Новороссийске — 30%, в Калининграде — 10%, а на Дальнем Востоке — 20%.

– С какими производителями вы работаете?

– «Инфотек Флекс» является официальным дистрибьютором в России ведущих западных производителей Goodyear (продукция с завода в Канаде) и Mann Tek (Швеция), а также эксклюзивным дистрибьютором Gutteling BV (Голландия) и Milroy (Англия).

В частности, с Goodyear мы работаем с 2003 года. Нареканий по их продукции не было. Gutteling производит композитные шланги, Milroy поставляет полиуретановые, Mann Tek — сухие соединения.

Продукция сертифицирована Российскими Морским и Речным Регистрами судостроения, причем мы выдаем индивидуальные сертификаты на каждый шланг после испытаний. От поставщиков мы получаем рукава, которые сами оснащаем концевыми соединениями под требования заказчика.

– В списке ваших партнеров — только западные компании. Планируете ли вы работать с азиатскими производителями, предлагающими продукцию по значительно меньшим ценам?

– Действительно, китайские и вообще азиатские производители активно пытаются выйти на наш рынок, мы получаем от них множество предложений о сотрудничестве. Их продукция в разы дешевле западной, однако и качество ее хуже. Мы пока предпочитаем работать с западными поставщиками, так как они гарантируют надежность. К примеру, шланги Goodyear имеют запас прочности 5:1, при требовании Российского Морского Регистра 4:1, то есть имеется даже запас прочности. А более дешевые китайские шланги, увы, ненадежны.

Учитывая, что требования к безопасности бункеровочных операций только ужесточаются, мы не ожидаем того, что участники рынка будут отдавать предпочтение дешевой, но ненадежной азиатской продукции, поскольку такая экономия может обернуться

огромными убытками, связанными с аварийными ситуациями, коротким сроком службы, и в итоге западная продукция обойдется дешевле. По опыту нашей компании могу сказать, что даже на Дальнем Востоке, соседствующем с азиатскими производителями, предпочитают европейскую и канадскую продукцию. Те компании, которые использовали там шланги корейского производства, к примеру, отказываются от них.

– Вы упомянули сухие соединения Mann Tek. В чем их преимущества в сравнении с обычными способами соединения бункеровочных шлангов?

– Главное преимущество в скорости. Соединения Mann Tek устанавливаются практически одним движением и без использования болтов. Кроме того, они предотвращают проливы топлива, а при использовании в газовой перевалке — испарение газа. В западных портах такие соединения используются практически повсеместно.

У нас, в связи с ужесточением требований к бункеровочным операциям, они также будут становиться все более востребованными.

– А каковы особенности использования шлангового оборудования из разного сырья (резина, полиуретан, композит)? Есть ли тенденции к удорожанию сырья?

– Резиновые шланги более тяжелые, но менее прихотливые. То есть нарушение инструкции по эксплуатации не выведет их из строя моментально, учитывая запас прочности тех же шлангов Goodyear. А композитные шланги требуют более строгого соблюдения инструкции по эксплуатации; если ее соблюдать, то проблем не будет, однако если нарушать, то они быстро выйдут из строя. Полиуретановые шланги легче резиновых, но также требуют большей осторожности при эксплуатации.

Надо сказать, что в настоящее время сырье дорожает, хотя в период кризиса его цена и оставалась стабильной. Недавно объявили о росте цен на 5-7%.

– Что вы можете посоветовать бункеровочным компаниям для предотвращения аварий из-за шлангов?

– Прежде всего, соблюдать инструкции по эксплуатации и использовать оборудование проверенных поставщиков. Мы постоянно находимся в контакте со всеми своими клиентами. К сожалению, у нас бывает, что к шлангам относятся очень халатно. И в этом случае опять же может спасти только большой запас прочности продукции. ■

Мы не ожидаем того, что участники рынка будут отдавать предпочтение дешевой, но ненадежной азиатской продукции